Prukner Péter

Telefon: +36 (30) 930-5363 | E-mail: prukip@gmail.com | LinkedIn: https://linkedin.com/in/pruki/

KOMPETENCIÁK

- **End-to-End Projektvezetés (Waterfall / Agile):** A Siemens Energy számára két telephelyen, négy épületen napelemes kiserőművek létesítése 1500 kWp / 800M HUF értékben. A partnernek évi 5%-os energiamegtakarítást értünk el!
- **Vezetés & People Management:** A Telekomnál 15–35 fős csoportok vezetése, amelyekben több országos top 5 értékesítőt sikerült menedzselnem. Csapatomból, 3 kollegám is vezetőként dolgozik azóta a Telekomnál.
- **Teljesítménymenedzsment:** A Telekomban egy webes (SPS) kérdőív segítségével adhatták meg az értékesítők a szükséges sales adatokat a teljesítménymenedzsmenthez, amiből tudtuk az egyes kollégáknak milyen fejlődési lehetőségeik vannak. Lecseréltem a régi offline XLS riportot.
- **Változáskezelés & Válságmenedzsment:** Az UNIX Autónál a COVID időszak alatt a csapatbeosztás (Home Office - Iroda) megszervezése a munka folyamatosságának biztosítása mellett. Ketté szedtem a csapatot, így biztosítottam az üzlet biztos működését az esetleges fertőzés ellen. Hatékonyabb kis csapatokban dolgoztunk biztonságosan.

SZAKMAI TAPASZTALAT

metALCOM ZRt. | 2021.10. -

Projektmenedzser – Vezetékes Üzletág *(2026.03. -)*

- Operatív Projektvezetés - Optikai hálózatfejlesztési és alépítményi és Léges projektek teljes körű vezetése például Pápán a 2 Connect (Vodafone – DIGI) hálózat fejlesztésében.
- Helyszíni felmérések készítése EU-s program keretében közintézményeknél (iskolák, óvodák, mentőállomás), ZWCAD rajzok készítése és hatósági/tervezői engedélyezési folyamat lezárása.
- Kivitelezési koordináció - Pápa Tókert projektben geodéziai nyomvonal-kitűzések, napi kivitelezési jelentések, alvállalkozói koordináció és szoros egyeztetés a beruházóval és az önkormányzattal.
- Projektadminisztráció – a HÍRKÖZLÉSI - E-napló naprakész vezetése

Projektmenedzser – Ipari Megoldások Üzletág *(2021.10 – 2026.02)*

- Energiahatékonysági és világításkorszerűsítési projektek vezetése - Fényes Okos Iskolák Programon belül alvállalkozók irányítása, minőségbiztosítása és sikeres átadás-átvétele a Nemzeti Energiagazdálkodási ZRt. felé.
- Komplett ipari napelem-telepítési projekt menedzselése - a Siemensnél 4 gyárépület tetején létrehozott 1500 KWh-s napelempark tervezése, kivitelezése és sikeres átadása - évi 500 tonna CO2-kibocsátás megtakarítás.
- Felmérési projektek (MÁV, Magyar Posta, CETIN) - Nagyvállalati irodakomplexumok energetikai felmérésének irányítása adatgyűjtő alkalmazáson keresztül, biztosítva a pontos kiindulási adatokat a tervezőcsapat számára.

UNIX Autó Kft. | 2019.01 – 2021.09

Kirendeltségvezető (Branch Manager)

- Operatív irányítása, pénzügyi és kereskedelmi vezetése a havi 600M HUF forgalmú és 18 fős kirendeltségnek
- Üzleti tervek és KPI-ok megvalósítása - a COVID időszakában a legrosszabb 80%-os sikerrel.
- A HR felelősség - toborzás-kiválasztás, betanítás, valamint teljesítménymenedzsment és motiváció fenntartása a COVID-19 válság időszakában.
- Proaktív értékesítési szemlélet meghonosítása - folyamatos szakmai képzések tartása, ami által több kolléga előléptetését és karrierfejlődését értem el.

iQOR Global Services Hungary Kft. | 2016.01 – 2019.01

Telekommunikációs Szakértő Csoportvezető (Team Leader)

- Új szolgáltatás kialakítása - 22 fős telekommunikációs szakértői csapat felépítése - toborzás, betanítás és integrálás - és operatív irányítása a Media Mark-tban akkor kialakított Okos Pult hálózatba.
- Teljesítménymenedzsment és ösztönzési rendszer kialakítása - új, KPI és ügyfélelégedettség alapú jutalékrendszer kidolgozása és bevezetése, amely mérhetően növelte az értékesítési volument.
- B2B/B2C Partner kapcsolattartás. rendszeres stratégiai és operatív egyeztetések a Media Markt üzletvezetőivel és mentoraival a maximális ügyfélélmény és eredményesség elérése érdekében

Magyar Telekom Nyrt. | 2000.01. - 2015.12

T-Pont Árkád II – Üzletvezető *(2010.03. - 2015.12.)*

- 17 fős értékesítési csapat teljes körű vezetése. Sales Coaching, napindító stand-up megbeszélések bevezetése, TOP országos értékesítők nevelése, kiváló NPS ügyfélelégedettség mellett.

T-Pont Westend / Aréna – Üzletvezető-helyettes *(2005.05 - 2010.02)*

- Magyarország legnagyobb forgalmú üzletében 32–34 fős csapat irányítása és betanítása. Új, SharePoint alapú SPS sales riporting rendszer önálló kidolgozása és bevezetése, melyet később a teljes üzlethálózat átvett
- **Eredmény:** Igazgatói dicséretben részesültem

T-Pont Budagyöngye – Ügyfélkapcsolati Képviselő & MM Mentor *(2000.09. - 2005.04.)*

- Személyre szabott ajánlat készítés, ügyfélmegtartás, mentori és tanácsadói feladatok.

VÉGZETTSÉG

2023 – 2024: Villanyszerelő szakképesítés — Hódmezővásárhelyi SzC Csongrádi Sághy Mihály Technikum

2001 – 2004: Gazdálkodási Szak (Felsőfokú tanulmányok) — Károly Róbert Főiskola, Gyöngyös

1993: CNC Gépkezelő és Programozó — GTB Szakmai Képző Egyesület

1992 – 1996: Gépipari Érettségi / Gépi forgácsoló — Katona József Gépipari Szakközépiskola

TRÉNINGEK ÉS TANFOLYAMOK

2026 Mesterséges Intelligencia (MI) Mesterséges intelligencia alkalmazása a vállalkozásoknál.— Gábor Dénes Egyetem (B-MIALKV)

2026 Mesterséges Intelligencia (MI) alapjai mindenkinek .— Gábor Dénes Egyetem (VI/1290-1/2025/SZASZIF)

2025 Haladó Excel Tréning & Időgazdálkodás (Time Management) — Profissimus

2019 Érzelmi Intelligencia (EQ) Képzés — X-Sight

2018 Lean Bronz Minősítés (Lean Management) — iQOR

2017 Kommunikációs és Konfliktuskezelési Tréning (Asszertivitás) — Human Mátrix

2012 – 2015 Vezetőfejlesztési és Értékesítési Tréningprogramok — X-Sight, Ben and Loch Lomond, Qeep

NYELV ÉS EGYÉB ISMERETEK

- **Nyelvtudás:** Angol — Alapszint Passzív / Szakmai olvasás
- **Jogosítvány & Engedélyek:** B és C kategóriás vezetői engedély, PÁV III. minősítés
- **Egyéb képesítés & Hobbi:** Siklóernyős oktató, Vízilabda, Szakirodalom (MI / AI alkalmazások)